

Brinner du för försäljning och kundrelationer?

Vill du arbeta i ett företag där frihet under ansvar, teamwork och intresse för att bygga relationer är nyckelord på arbetsplatsen?

Bilförsäljningen på Folkes Bil har växt stadigt över 20 års tid och vi genomför ständigt uppdateringar och investeringar i våra anläggningar och personal.

Vi ligger strategiskt precis utanför centrala Strömsund dit kunder från hela landet kommer för att köpa bil. Nu förstärker vi säljteamet i Strömsund med ytterligare en säljare. Vi erbjuder dig full stöttning från säljteamet och ges samtidigt utrymme att arbeta självständigt och själv planera dina arbetsdagar.

Vem är du?

Vi ser gärna att du bor i anslutning till Strömsund och har tidigare erfarenhet av försäljning. Du lägger stor vikt på uppföljning och återkoppling till dina kunder och vill göra det lilla extra för att bygga långsiktiga relationer. Att kunden är nöjd är din högsta prioritet samtidigt som du brinner för att sälja bilar och tillhörande kringprodukter. Du är strukturerad och kan prioritera mellan olika arbetsuppgifter. För att trivas hos oss tror vi att du är en självgående och social person som kan hålla ett positivt humör uppe även under stress.

B körkort samt vana att arbeta med dator är ett krav.

Om företaget:

Folkes Bil är ett familjeägt företag med huvudkontor i Strömsund, Jämtland. Bolaget i nuvarande regi grundades 1998 och har i dagsläget ca 15 anställda. Verksamhetens omsättning i Strömsund uppgick 2022 till ca 202 MKR.

Sista ansökningsdag: 2023-06-09

Arbetstid och varaktighet: Heltid – Tills vidare – Vanlig anställning

Lön: Enligt ök, fast månadslön och/eller provisionsbaserad lön

För att söka tjänsten: Maila ett personligt brev till salj@folkesbil.se

OBS! Tjänsten kan tillsättas innan sista ansökningsdatum.

Tveka inte att söka eller tipsa någon i din närhet som du tror skulle passa hos oss.